



**ÇORLU 1 ORGANİZE SANAYİ
BÖLGESİ MÜDÜRLÜĞÜNE**



Tarih :
Sayı : GS.2020/
Konu : KOSGEB Avrupa İşletmeler Ağı
Eğitimi

KOSGEB Avrupa İşletmeler Ağı projesi kapsamındaki eğitimlerinden biri olan "**İhracata Hedef Pazarların ve Potansiyel Alıcıların Tespiti Eğitimi**" 10-11 Aralık 2020 tarihleri arasında iki oturum şeklinde düzenlenecektir.

Google Meet uygulaması üzerinden ücretsiz olarak gerçekleştirilecek eğitime katılım için ekte gönderilen tablo doldurularak kaan.kiral@kosgeb.gov.tr adresine gönderilmesi gerekmektedir.

Söz konusu eğitime katılım linki, programdan bir gün önce tabloda iletişim bilgileri doldurulan ilgili kişiye KOSGEB tarafından e-posta ile bildirilecektir.

Eğitim hakkında bilgi notu ekte sunulmuştur.

Saygılarımla,

e-imzalıdır

O. Fatih SOYSAL
Genel Sekreter

Ek :KOSGEB İhracatta Hedef Pazarların ve Potansiyel Alıcıların Tespiti Eğitimi (2 sayfa)

Dağıtım:
İşletmedeki Organize Sanayi Bölgeleri.

Evrakı Teyidi: <https://ebys.osbuk.org/enVision/Dogrula/KRK8CB> Pin Kodu: 90651

TOBB İkiz Kuleleri C Kule 16. Kat, Mustafa Kemal Mah. Eskişehir Yolu 9. Km,

No: 252 (Dumlupınar Bulvarı) 06530 Çankaya / Ankara

Tel: +90 (312) 419 18 00 (PBX) **Fax:** +90 (312) 419 27 00

E-Posta: info@osbuk.org.tr **Web:** www.osbuk.org **KEP:** osbuk@hs01.kep.tr

Ayrıntılı bilgi için: Taylan UĞUR **Tel:** +90 (312) 419 18 00 (PBX)/115

E-Posta: taylan@osbuk.org.tr



Konu : KOSGEB Avrupa İşletmeler Ağı Eğitimleri
Tarih : 1/12/2020
Hazırlayan : Taylan UĞUR - Elektrik Elektronik Mühendisi

KOSGEB, firmaları uluslararasılaşma, dış ticaret, uluslararası işbirlikleri konularında bilgilendirmek, inovasyon ve Ar-Ge altyapılarını geliştirip firmaların uluslararası pazarda rekabet edebilirliklerini arttırarak uluslararası ortaklıklar kurmalarını sağlamayı amaçladığı eğitimler düzenlemektedir.

İHRACATTA HEDEF PAZARLARIN VE POTANSİYEL ALICILARIN TESPİTİ EĞİTİMİ

Eğitim İçeriği

1. Gün (10 Aralık 2020 Perşembe) 09:30 – 12:30

- İhracat Döngüsü ve İhracat İstihbaratı
- Stratejik Pazar ve Müşteri Araştırma Teknikleri
- İhracatta Mevcut, Potansiyel ve Hedef Pazar Kavramları
- Müşteri Profili Kavramı
- İstihbarat Kaynakları

2. Gün (11 Aralık 2020 Cuma) 09:30 – 12:30

- ITC Platformlarının Kullanımı
- Hedef Pazar ve Potansiyel Müşteri Belirleme Kriterleri
- GRID Analizi
- Örnek / Uygulamalı Hedef Pazar Araştırması
- Örnek / Uygulamalı Potansiyel Müşteri Araştırması

Eğitim Kabul Şartları

Söz konusu eğitim programı tüm KOBİ'lerimize açık olup, imalatçı girişimci ve işletmelerimize öncelik verilecektir.

Eğitmen

Hakan AKIN

BHL Danışmanlık Hizmetleri Kurucusu / Eğitmen

Eğitim Tarihi

10 – 11 Aralık 2020 (Perşembe ve Cuma (2 Gün))

1. Gün: 09.30 - 12.30 saatleri arasındaki olmak üzere toplam 3 saat
2. Gün: 09.30 - 12.30 saatleri arasındaki olmak üzere toplam 3 saat

Eğitim Yeri

Bahse konu eğitim programı *Google Meet* uygulaması üzerinden ücretsiz gerçekleştirilecek olup, katılım sağlayacak kişilere bağlantı linki, söz konusu programın başlangıç tarihinden 1 gün önce, ayrıca KOSGEB tarafından e-posta olarak gönderilecektir.

Eğitime Bařvuru

Eğitime bařvurmak için kaan.kiral@kosgeb.gov.tr e-posta adresine ařađıdaki formu doldurarak gönderiniz.

İşletme Adı	Kuruluř Yılı	Sektörü	Katılımcı Ad/Soyad	Katılımlı Unvanı	E-Posta Adresi